



## INICIA CON NOSOTROS TU FUTURO PROFESIONAL



## TÉCNICO SUPERIOR EN COMERCIO INTERNACIONAL

### ¿QUÉ VAS A APRENDER Y HACER?

Tomar decisiones sobre la entrada de los productos de una empresa en el mercado exterior. **Seleccionar las políticas de producto, precio, comunicación y distribución** más adecuadas para la entrada en dichos mercados.

**Elaborar un plan de marketing**, seleccionando la información de base o "briefing" de productos y analizando las relaciones entre las distintas variables que intervienen en el marketing mix internacional para la **entrada en mercados exteriores**.

Identificar y contactar con clientes y proveedores gestionando los contratos mercantiles internacionales y **controlar y supervisar el desarrollo y evolución de las ventas** para asegurarse del cumplimiento de las condiciones contractuales.

Realizar la **gestión administrativa de operaciones de importación y exportación** e introducción y expedición de mercancías.

**Organizar el almacenaje de las mercancías** en las condiciones que garanticen su integridad y el aprovechamiento óptimo de los medios y espacios disponibles, de acuerdo con procedimientos.

Realizar las **gestiones administrativas que garanticen el tránsito o transporte internacional** de las mercancías y/o de viajeros entre distintos países y modos de transporte y controlar los documentos que se exigen en cada caso, comprobando que se ajustan a la normativa vigente aplicable y las especificaciones recibidas.

**Gestionar los medios de cobro y pago y las garantías y avales internacionales** cumplimentando y analizando la documentación necesaria de acuerdo a las condiciones establecidas en los contratos mercantiles internacionales.

**Comunicarse con fluidez**, tanto de palabra como por escrito, **con todos los operadores y organismos** que intervienen en operaciones de comercio internacional



## ¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

La situación económica actual hace que la internalización sea uno de los elementos clave para el buen funcionamiento de una empresa y sus perspectivas de futuro. Se necesitan profesionales bien capacitados que conozcan las normativas que rigen en el mercado exterior y que sean capaces de planificar y gestionar los procesos de importación y exportación.

Por lo tanto, este ciclo va dirigido a estudiantes que buscan el acceso al mundo laboral internacional a través de una formación especializada y práctica, que garantice la experiencia necesaria para sentar las bases de una carrera de éxito.

## METODOLOGÍA

En el Centro de Formación Profesional Cámara aseguramos una calidad docente, un acompañamiento y un seguimiento óptimos para que alcances todas tus metas personales y profesionales. Trabajarás y resolverás casos prácticos relacionados con tu entorno profesional y realizarás prácticas en empresas relevantes de tu sector con la finalidad de garantizar tu empleabilidad.

## BOLSA DE TRABAJO

Formación Profesional Cámara apuesta por tu incorporación al trabajo no sólo orientándote y asesorándote, sino habilitando espacios de networking y eventos con la red de empresas de la Cámara de Comercio para adentrarte en el mundo profesional.

Además, ponemos a tu disposición nuestra Agencia de Colocación. Una agencia que cuenta con más de 200 empresas en búsqueda constante de profesionales cualificados.

## NUESTRO VALOR AÑADIDO

- . **Atención personalizada.** Plan de acción tutorial que permite el seguimiento personalizado e individualizado, así como la orientación profesional.
- . **Modelo pedagógico.** La aplicación de un modelo pedagógico centrado en la persona potencia el desarrollo competencial con valores como la adaptación a nuevas situaciones, la inteligencia emocional y la innovación.
- . **Equipo docente.** Integración en el equipo docente de profesionales en activo con amplia experiencia profesional que facilitan la conexión, en todo momento, con el entorno laboral real.
- . **Prácticas en empresas** con la colaboración de la red de empresas de la Cámara de Comercio, Industria y Servicios de Toledo.
- . **Eventos con empresas.** Organizamos distintas jornadas y eventos con la red de Empresas de la Cámara como valor añadido a la formación y especialización.
- . **Becas Formación Profesional.** Te asesoramos para que puedas beneficiarte de las Becas y ayudas para estudiar Formación Profesional del Ministerio de Educación, y poder estudiar a un precio más reducido.
- . **Avalado por la Cámara de Comercio.** Una organización con más de 100 años de experiencia y conocimiento del tejido empresarial de la región, así como en la formación y capacitación de jóvenes que desean incorporarse al mundo laboral.

## DATOS CLAVE

### Perfil del egresado:

El Técnico Superior en Comercio Internacional es un profesional que ejerce su actividad en empresas de cualquier sector productivo y principalmente del sector del comercio y marketing público y privado, realizando funciones de planificación, gestión y asesoramiento de actividades de comercio internacional. Destaca su capacitación para las relaciones internacionales gracias a su solvente manejo de idiomas.

### Duración:

El programa tiene una duración de 2 años (120 ECTS)

### Horario:

De lunes a viernes

### Localización:

Calle del Ángel 21, 45002 TOLEDO

### Prácticas en empresa:

Esta fase se desarrolla a través del módulo profesional de Formación en Centros de Trabajo (FCT) que no tiene carácter laboral. Esta formación práctica se realiza al final del ciclo y su duración es de 3 meses. En la red de empresas de la Cámara de Comercio podrás practicar todas las competencias adquiridas en el aula.

### Proyecto final de ciclo

El objetivo del proyecto de comercio internacional es que el alumno sea capaz de aplicar los conocimientos adquiridos a lo largo del CFGS y de demostrar el logro de las diferentes competencias profesionales a través del desarrollo de un proyecto de empresa. El proyecto está tutorizado por un profesor/a del centro.

## SALIDAS PROFESIONALES

- . Técnico en comercio exterior
- . Técnico de operaciones exteriores de entidades financieras
- . Técnico en administración de comercio internacional
- . Asistente o adjunto de comercio internacional
- . Técnico de marketing internacional
- . Técnico de marketing digital internacional
- . Técnico de venta internacional
- . Asistente al departamento de operaciones comerciales
- . Transitario
- . Consignatario de buques
- . Operador logístico
- . Jefe de almacén
- . Jefe de logística del transporte
- . Coordinador logístico
- . Técnico en logística inversa

## SALIDAS FORMATIVAS

Como estudiante de este Ciclo Formativo de Grado Superior tendrás acceso a estudios de Grado a través de un plan de convalidaciones atractivo. Entre otras carreras:

- . Grado Administración y Dirección de Empresas
- . Grado en Relaciones Internacionales
- . Grado en Derecho
- . Grado en Marketing



## PLAN DE ESTUDIOS

1º Curso	ECTS	HORAS
Transporte Internacional de Mercancías	12	203
Gestión Económica y Financiera de la Empresa	12	195
Gestión Administrativa del Comercio Internacional	12	195
Logística de Almacenamiento	7	125
Inglés	7	160
Formación y Orientación Laboral	5	82
<b>Total</b>	<b>55</b>	<b>960</b>
2º Curso	ECTS	HORAS
Sistema de Información de Mercados	6	80
Marketing Internacional	9	140
Negociación Internacional	6	105
Financiación Internacional	7	120
Medios de pago internacionales	6	100
Comercio Digital Internacional	4	55
Proyecto de Comercio Internacional	5	40
Formación en Centros de Trabajo	22	400
<b>Total</b>	<b>65</b>	<b>1.040</b>





## ACCESO AL CICLO

### DIRECTO

- . Estar en posesión del Título de Bachiller, o de un certificado acreditativo de haber superado todas las materias del Bachillerato.
- . Estar en posesión del Título de Bachillerato Unificado Polivalente
- . Haber superado el segundo curso de cualquier modalidad de Bachillerato experimental.
- . Estar en posesión de un Título de Técnico (Formación Profesional de Grado Medio (siempre que la demanda de plazas en ciclos formativos de grado superior supera la oferta, las administraciones educativas podrán establecer procedimientos de admisión al centro docente, de acuerdo con la condiciones que el Gobierno determine reglamentariamente).
- . Estar en posesión de un Título de Técnico Superior, Técnico Especialista o equivalente a efectos académicos.
- . Haber superado el Curso de Orientación Universitaria (COU).
- . Estar en posesión de cualquier Titulación Universitaria o equivalente.

### MEDIANTE PRUEBA

- . Haber superado la prueba de acceso a ciclos formativos de grado superior (se requiere tener al menos 19 años en el año en que se realiza la prueba o 18 para quienes poseen el título de Técnico).
- . Haber superado la prueba de acceso a la Universidad para mayores de 25 años.

## PROCESO DE INSCRIPCIÓN Y ADMISIÓN

1.- Llámamos al 925 22 15 26 o escríbenos al e-mail [fpcamara@camaratoledo.com](mailto:fpcamara@camaratoledo.com) para concertar una visita.

2.- El Centro de Formación Profesional Cámara ha diseñado un proceso de evaluación de competencias, cuyos resultados servirán como recomendaciones básicas para desarrollar al máximo las capacidades de cada estudiante. Las pruebas de admisión están basadas en:

- . Pruebas de evaluación de competencias
- . Pruebas de nivel de Inglés
- . Entrevista personal por parte del responsable académico

3.- Para realizar tu proceso de ingreso no te olvides de la documentación que tienes que aportar:

- . Solicitud de ingreso y reserva de plaza
- . Fotocopia DNI
- . Documentación correspondiente a tu requisito legal de acceso